

1. Документация (Request for Proposal, RFP)

67% ТКП отклоняется из-за ошибок или неправильно понятых условий. Request for Proposal (RFP) — это основа тендера. Мы предлагаем аудит и корректировку ТКП до подачи, чтобы снизить риск отклонения и повысить шансы на победу.

2. План действий (Project Execution Plan, PEP)

PEP — не документ ради документа. Его шаблонная версия либо бесполезна, либо вредна. Мы предлагаем переходить на Daily Report на участках критического пути (Critical Path), чтобы проект был полностью управляемым и прозрачным. Поддерживаем Project Management Leader в подготовке рабочего плана, который реально снижает риски срывов.

3. Качество (Quality Assurance / Quality Control, QA/QC)

Главное мерило выполнения в EPC — качество, остальные критерии вторичны. Мы предлагаем разработку и утверждение процедур QA/QC так, чтобы они учитывали смешанные стандарты и безупречно подтверждались в цепочках контроля. Это ускоряет закрытие актов и гарантирует своевременные платежи подрядчику.

1. Documentation (Request for Proposal, RFP)

67% of proposals are rejected due to errors or misunderstood conditions. The Request for Proposal (RFP) is the foundation of the tender. We offer audit and adjustment of proposals before submission to reduce the risk of rejection and increase the chances of success.

2. Execution Plan (Project Execution Plan, PEP)

PEP is not a document for the sake of paperwork. A template version is either useless or harmful. We propose switching to Daily Reports on Critical Path activities to make the schedule manageable and transparent. We support the Project Management Leader in preparing a working plan that truly reduces the risk of delays.

3. Quality (Quality Assurance / Quality Control, QA/QC)

The main measure of performance in EPC is quality; all other criteria are secondary. We offer the development and approval of QA/QC procedures that account for mixed standards and are flawlessly confirmed in control chains. This accelerates acceptance and ensures timely payments to the contractor.

4. Объём (Scope of Work, SOW)

90% споров возникает из-за разногласий в объёмах. Scope of Work (SOW) должен исключать неопределённость. Мы предлагаем антидвусмысленные процедуры приёмки — по фактическим объёмам, качеству и проценту прогресса. Такой подход делает оплату прозрачной и снижает риск конфликтов.

5. График (Schedule Performance Index, SPI)

Отставание по графику напрямую бьёт по прибыли. Schedule Performance Index (SPI) показывает реальное положение дел. Мы помогаем внедрить систему KPI с учётом SPI: это даёт подрядчику инструмент для управления сроками и позволяет получить оплату раньше при опережении графика.

4. Scope (Scope of Work, SOW)

90% of disputes arise from disagreements in volumes. The Scope of Work (SOW) must eliminate uncertainty. We propose unambiguous acceptance procedures — by actual volumes, quality, and percentage of progress. This makes payments transparent and reduces the risk of conflicts.

5. Schedule (Schedule Performance Index, SPI)

Falling behind schedule directly reduces profit. The Schedule Performance Index (SPI) shows the real situation. We help implement a KPI system that incorporates SPI: this gives the contractor a tool to manage deadlines and allows earlier payment when ahead of schedule.

Помните: правильно выполненная работа стоит в семь раз дешевле переделок.

Remember: doing the job right costs seven times less than rework.